



岐阜県政記者クラブ加盟社 各位

令和5年4月5日(水) 岐阜県発表資料



担当課	担当係	担当者	電話番号
(公財) 岐阜県産業経済振興センター	経営支援部 取引課	梅村 泰次	直通 058-277-1092 FAX 058-273-5961
産業イノベーション推進課	成長産業係	千原 健司 井川 雄貴	内線 3743 直通 058-272-8392 FAX 058-278-2679

## オンラインセミナー 展示会営業®のプロが伝授する！ ～展示会で技術・製品を効果的にPRするコツ～ を開催します！【参加者募集】

(公財) 岐阜県産業経済振興センターでは、県内中小企業の販路拡大に向けた取り組みを支援するため展示会での効果的な営業方法をテーマとしたセミナーを開催します。

開発した技術や製品をPRする場として展示会出展を検討されている方向けに、展示会での営業方法について数多くのサポート実績を持つ講師が解説します。

取引先拡大に取り組む県内中小企業の方々のご参加をお待ちしております。

記

- 日時 令和5年5月16日(火) 13:30～15:00
- 会場 オンラインセミナー(ライブ配信)  
※オンライン会議アプリ「Zoom」ウェビナー機能を利用して開催
- 内容 「展示会営業®のプロが伝授する！～展示会で技術・製品を効果的にPRするコツ～」  
講師：(株) 展示会営業マーケティング  
代表取締役 清永 健一(きよなが けんいち) 氏

セミナー内容(予定)

- ・展示会出展を成功に導く事前準備の進め方とは？
- ・難しい技術を分かりやすく伝えるコツ
- ・来場者が自然と立ち止まるブースの仕掛けはこうやる！
- ・工業技術系の事例紹介
- ・来場者への声掛けひとつで大違い！目からウロコの接客対応！
- ・集めた名刺を一枚もムダにしない展示会後のフォロー方法とは？

- 募集対象 県内に本社または事業所をおく中小企業等  
※主に製造業向けの内容ですが、全ての分野の方にご参加いただけます。
- 定員 50名(先着順)
- 参加費 無料
- 申込期限 令和5年5月12日(金) 17:00

- 8 申込方法 (公財) 岐阜県産業経済振興センターホームページの申込みフォーム、  
URL : <https://www.gpc-gifu.or.jp/topics/2023033101/index.asp>  
またはFAX (※FAX申込用紙は募集チラシの裏面) でお申込みください。



- 9 主催 (公財) 岐阜県産業経済振興センター

10 問合せ先

(公財) 岐阜県産業経済振興センター 経営支援部 取引課 取引担当 梅村・田中

TEL : 058-277-1092 FAX : 058-273-5961

E-mail : torihiki@gpc-gifu.or.jp

※取材申込については、(公財) 岐阜県産業経済振興センターまでお問い合わせください。

**【講師略歴】**

**(株) 展示会営業マーケティング**

代表取締役 清永 健一 (きよなが けんいち) 氏

(株)展示会営業マーケティング代表取締役。展示会営業<sup>®</sup>コンサルタント、中小企業診断士。奈良県生まれ、東京都在住。

神戸大学経営学部卒業後、メガバンク系およびIT系コンサルティング会社など複数の企業で手腕を発揮し、2015年に独立、(株)展示会営業マーケティングを創業する。

「展示会やオンライン展示会を活用した売上アップの技術を伝える日本唯一の展示会営業<sup>®</sup>コンサルタント」として活躍中。中小企業への売上サポート実績は1300社を超える。民放テレビ番組、NHKラジオ、ビジネス誌など出演多数。行政、公益法人、金融機関、各地の商工会議所などで精力的に講演活動も行っている。

『飛び込みなしで「新規顧客」がドンドン押し寄せる「展示会営業<sup>®</sup>術』、『中小企業のDX営業マニュアル～オンライン展示会をきっかけにしたスムーズな営業改革術～』ほか累計7作は、いずれもAmazon部門1位。