

オンラインバイヤー商談会

参加事業者募集のご案内

岐阜県では、岐阜県ハラルチャレンジプロジェクト2020として岐阜県内の食品・健康食品分野の事業者等を対象に開催する、イスラム市場のマレーシア、インドネシア、中東バーレーンのバイヤーや日本輸出バイヤーとの試食・オンライン商談会への参加事業者の募集をいたします。

Zoomミーティングを使用し、通訳、アドバイザーも同席します。事前にオンライン環境のテスト、商品選定や規格書（英語）の確認、日程調整などを行いますので、ぜひお申込み下さい。

ハラル認証がなくても商談できます。（※成分は事前にチェックいたします）

日時	国内バイヤー 12月開催、海外バイヤー 1月開催（予定） ※お打ち合わせの上、日程調整を行います		
形式	Zoomミーティング		
内容	<ol style="list-style-type: none"> 1社最大3バイヤーまで商談可能ですので、複数リクエスト下さい。 ※ただし、申し込み多数の場合は、事務局で調整させていただきます。 1商談50分を予定、1バイヤー5社限定、バイヤー1社1日商談制で商談会を運営致します。 ※通訳、アドバイザー、事務局担当者、岐阜県担当者が同席します。 ※商談はハラル認証がなくても参加できます。また商品規格書の英語支援も行います。 (商品は常温品限定で1社3品程度) バイヤーに事前にサンプルを送付します ※サンプルは事務局で取りまとめのうえバイヤーへ送付します。 		
予定バイヤー企業	マレーシア : PPIHグループ ドン・キホーテマレーシア (マレーシア1号店) インドネシア : DAISEIGROUP (日系飲食店・直営販売店及び卸事業) GCCバーレーン : プロゾーン社 (現地資本で卸販売・ECサイト販売) 国内輸出バイヤー : JFCジャパン、ふぁん・じゃぱん、国分グループ本社 ※順不同		
募集対象	岐阜県内の食品・健康食品製造事業・卸売業者等	募集企業数	15社程度
申込期限	2020年11月24日（火）17:00		
申込方法	裏面の参加申込書にご記入の上、メールまたはFAXにてお申込みください。		
参加企業負担	サンプル提供及び東京都内までの国内配送料をご負担いただけます。 (商談会参加費は無料です。)		
備考	<ul style="list-style-type: none"> ・応募者多数の場合は、バイヤーによる選考により参加事業者様を調整させていただきます。 ・ハラル認証を取得していない商品でも参加可能です。 (成分等は事務局で事前にチェック致します。) 		

お申し込みは下記事務局のFAXまたはE-mailで

岐阜県「イスラム市場販路開拓促進支援業務委託」受託者

一般社団法人ハラル・ジャパン協会 担当：佐久間、市川 東京都豊島区南池袋2-49-7 池袋パークビル1F TEL 03-4540-7564

FAX: 050-3730-7549 E-mail: info@jhba.jp

事業全体の詳細はこちらでご確認下さい。 <https://www.pref.gifu.lg.jp/page/62418.html>

【参加申込書】

貴社名			
代表者名		担当者名	
所在地			
TEL		FAX	
E-Mail		英語パンフレットの有無	
商品名 (3商品まで)	商品①	商品②	商品③
商品の対応状況	認証あり (ハラル ・ ベジタリアン) / 認証なし		
商品の特徴			
商談希望バイヤー	希望バイヤーに○をつけてください。(3社まで選択可) <海外> マレーシア / インドネシア / 中東 (バーレーン) <国内> JFCジャパン株式会社 / ふあん・じゃぱん株式会社 / 国分グループ本社株式会社		

ご記入いただいた個人情報適切に管理し、本事業の運営のみに利用し、それ以外の目的には利用しません。また、ご記入いただいた個人情報は、事業報告の一環として委託元である岐阜県に提供いたします。

■ バイヤー紹介 ■

マレーシア：株式会社パン・パシフィック・インターナショナルホールディングス

ドン・キホーテマレーシア (アジアNo.1のメイドインジャパン商品販売を目指す)

ドン・キホーテはアジア・アメリカ等海外進出に力を入れています。そのマレーシア第一号店が2021年1月クアラルンプールにオープンします。東南アジアのシンガポールやタイにも店舗があり、ハラル対応商品が求められており、日本中の輸出商品を急募中。

インドネシア：DAISEIGROUP (インドネシア日系飲食店・直営販売店及び卸事業)

インドネシアにて「大東京酒場」、「キラキラ銀座」、「ラーメン38」、「じゃかるた市場」など飲食店、小売店の日本食事業を展開する。日本人経営者、独自ルートとチャネルでインドネシアへの輸出を促進。新しい日本食店「EDOX (エドックス)」も展開中。業務用含めた輸出食品等を求む。

中東 (バーレーン)：プロゾーン社 (中東の現地資本で卸販売・ECサイト販売)

英国商材を多く扱う商社で中東 (バーレーン、サウジアラビア、クエート等) に注力している。日本人も役員として参加している。今回は日本の菓子、食品を中心に商談を希望。ローカルECサイトでの販売、ギフトBOX展開や飲食店やスーパー等への卸販売商品を希望する。中東への足掛かりを希望する事業者に期待する。

国内バイヤー：

JFCジャパン株式会社 (キッコマングループで日本食を世界に輸出) 本社：東京

1912年米国法人に端を発し、日本からの輸出拠点として、太平洋貿易株式会社(現JFCジャパン株式会社)を1928年東京に設立。JFCグループのネットワークを活用し5大陸40か国以上に輸出。イスラム市場のニーズやマーケティングを熟知している輸出商社で、ハラル対応、新しい商材等を探す。

ふあん・じゃぱん株式会社 (マレーシア法人もあり、直営店舗、卸事業も行う) 本社：東京

マレーシア法人FAN JAPAN (MALAYSIA) SDN BHD.をメインに輸出を支援する。中小企業からの信頼も厚く、近年はマレーシア事業が順調に推移、現地でセントラルキッチンも有し、商品、原料等双方の輸出チャネルを持ち合わせ、直営店販売、各種流通、飲食店等への卸販売も可能である。

国分グループ本社株式会社

(大手老舗食品商社で国内外に販路を持ち、東南アジアイスラム市場も拡大中) 本社：東京

グループを挙げてイスラム市場等の社内学習にも努める。日本食の海外展開や国内での流通商談も加味して国内外の商談を希望。ハラル対応 (ハラル認証がなくてもOK) 商品の可能性、国内外のチャネルを鑑み商談する。

※バイヤーは変更になる場合があります。