# 留学生インターンシップ in GIFU　成果報告書

【留学生：岐阜大学　応用生物科学学部　応用生命科学学科
高翔(コウショウ)】
【受入れ企業：関ヶ原石材株式会社】
【インターン実施期間：2016年09月07日～09月13日】

【説明者：受け入れ企業】

## 会社概要

# 関ヶ原石材株式会社

■ 設立　1951年11月12日　■ 資本金　9600万
■ 従業員数　380名　■ 売上高　94億円
■グループ企業
関ヶ原アトリエ（株）、関ヶ原イーテック（株）、
（株）ウエーブフロントセキガハラ、エコテクノ関ヶ原（株）、
（株）関ヶ原マーブルクラフト、関ヶ原ストーンギルド（株）

■ 事業内容
・大理石・ミカゲ石等の建築用石材の輸入・加工・販売・施工
・ブレスレット・ネックレス等のストーンアクセサリーの販売
・エクステリア事業
・モニュメント、造園用石材等の加工・販売・施工
・建築石材のリニューアル、リフォーム
・石材のリサイクル事業、環境事業
・表面処理剤の開発、「セキストーンコート」「ハイドロストーン」の施工

◆本社全景

◆施工事例：東京都　港区　虎ノ門ヒルズ

【説明者：受け入れ企業】

## 留学生インターンシップ in GIFUに参画した理由

- 将来の留学生採用に向けた参考にするため
- 社会貢献・地域貢献の一環として
- 留学生との交流による、社員の意識の向上を期待して
- 今後の留学生インターンシップ受け入れの為の試行的な意味で

【具体的には】
インターンシップの必要性は以前から感じていたのですが、
留学生に限らずインターンシップの受け入れに慣れていないため、
プログラムを組むことがうまくできませんでした。
今回のプロジェクトに参加させていただくことで経験を積み、
今後のインターンシップ実施につなげたいというのが
最大の理由です。

【説明者：受け入れ企業】

# インターンシップ実習計画

■実習期間　平成28年　9月　7日～　9月　13日の間の　　5日間

■土日祝の就業体験　なし

■実習時間　　午前9時　　～　午後4時（休憩12：00　～13：00　　）

■実習する業務　見積収集・発注業務（ケーススタディ）等

■実習プログラム

| 日　程 | 業　務　の　内　容 |
|---|---|
| 1日目 | ・受け入れガイダンス（会社概要説明、工場見学、社員紹介等） |
| 2日目 | ・貿易部の仕事解説/先輩社員の仕事紹介<br>・輸入業務の流れを学習する。 |
| 3日目 | ・見積作成ケーススタディ<br>（実際の案件を例に、どのように業者に見積依頼をし、発注するかケーススタディする。）<br>・見積作成・発注業務トラブル対応<br>（実際にあったケースをもとに、トラブル対応をケーススタディする） |
| 4日目 | ・施工物件見学（弊社が石工事を担当した名古屋市内の物件を見学する。）<br>・振り返り/まとめ |
| 5日目 | ・成果報告会に向けた資料作成。 |

【説明者：留学生】

## 留学生インターンシップ in GIFUに参画した理由

将来的な日本での就職の為、
日本の企業文化に触れながら、
知識・礼儀を学ぶため

【説明者：留学生】

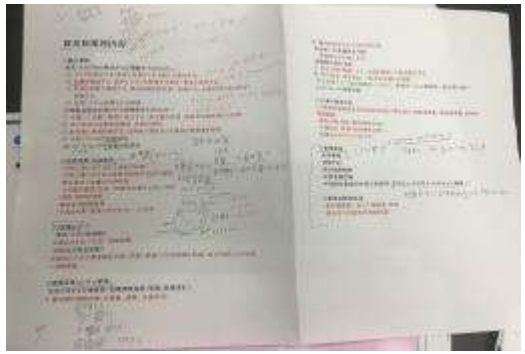
# 5日間のインターン報告　DAY 1

貿易部の社員さんたちとお互いに情報交換し、インターンの流れ、注意事項の説明を受けました。

社員さんたちと一緒に、歓迎会を兼ねてお昼ご飯を食べた後、
本社工場と倉庫の見学をしました。原石から製品にする加工技術を学びました。

【説明者：留学生】

# 5日間のインターン報告　DAY 2



貿易部の業務内容について、基礎の知識から細かく説明を受けました。
ノートはメモでぎっしり埋まりました。

現場にて、原石の検品を実践しました。
展覧室で、原石と製品を見比べ、加工技術の魅力を体感しました。

【説明者：留学生】

# 5日間のインターン報告　DAY 3

見積もりについて、勉強をしました。

トラブルおよびその解決方法の説明を受けました。
講師は中国出身の先輩留学生でもある、
社員のオウさんです。
自身が経験された実際のトラブルをもとに
問題をだしてもらい、
解決方法を考えました。

石材を組み立てる工法を紹介してくれました。
職人の技術力と繊細さを体験しました。

【説明者：留学生】

# 5日間のインターン報告　DAY 4

名古屋の工事現場を見学しました。
今まで勉強した石材が、
実際に建物壁や床になっていく過程を目にして、
とても感動しました。

施工した建物を見学しました。
石材の柄の一致を追求するなど、
職人さんのこだわりを自分の目で確認しました。
大変な現場で、建物をつくっている方々に
感謝する気持ちが強くなりました。

【説明者：留学生】

# 5日間のインターン報告　DAY 5

発表会のスライドについて
相談しながら作成しました。

発表会の風景。

最後には送別会をしてもらいました！

【説明者：留学生】

## 関ヶ原石材(株)の魅力（ベスト3）

1.業界トップ企業

2.高い技術力と専門性

3.グローバル展開

【説明者：留学生】

# 関ヶ原石材(株)を海外（自分の母国）にPRすると

石は地球の一部から建物になって、人類の文明の一部になっているという一連の流れを表現。
それぞれ山、採掘現場、原石倉庫、加工の風景の順番で並べ、そこで石から創り出されたいろいろな製品の写真をリストアップし、「石のロマン」を表現してみました。

【説明者：留学生】

# 留学生インターンシップ in GIFUに参加してみて

・石に関する基本知識、貿易についての条件、設計図、
見積り書、発注書、トラブル対応、職人さんの話など
建築石材業界を具体的に知ることができました。

・加工技術によって、石が多様で、綺麗な製品に
出来上がることは、今まで考えたことがなかったため、
たいへん魅力的でした。

・石材の柄、磨く技術、加工方法などのこだわりを見て、
石材に対する熱意を感じ、感動しました。

・最後に、関ヶ原石材でインターンを体験出来て
本当に良かったと思いました。たくさんの知識を学び、
自己成長を感じることができました。
当初の目的でもあった日本の企業文化を知ることもでき、
ビジネスマナーについても教えてもらいました。
このインターンシップのおかげで、企業に対する自己アピールの方法も
変わった部分があり、その後の就職活動でおおいに役立てることができました。

【説明者：受け入れ企業】

# 留学生インターンシップ in GIFUに参加してみて

・初めての留学生インターンシップの受け入れとなり、試行錯誤ではあったが、
本事業に参加させていただいたことで、
プログラムの構築などを自社独自で行うよりもスムーズに出来たと思う。
事前にマッチング会があったことも、受け入れをスムーズにできた要因となったと思う。

・来て頂いた留学生に対しては、
日本語能力が非常に高く、コミュニケーションは全く問題なかった。
取り組み姿勢も積極的で好感が持てた。
今後、魅力的なインターンシップを作る上での参考にもなった。
さらに、留学生との交流により自社の社員への刺激にもなったと思う。

・他のインターンシップ同様に、受け入れには自社内の様々な協力を取り付ける等、
ハードルは依然高く、マンパワーも必要で苦労もあったが、
次も機会があれば是非参加したいと思う。